

結局のところ一番買えるやり方は 会の基準に基づいた、地道な努力を続けること

入会から3年目。今回は8棟目の購入になります。（売り1棟含む）

今回購入できた物件は、ある信組さんでの初めての取組となったのですが、先だって、この信組さん内で、私に決まっていた人気案件がありました。

しかし残念ながら、物件が売主様の意向で、本店経由で違う方から買われてしまったという経緯がありました。

そんな出来事があったせいか、今回の物件購入は、担当してくださった社員・支店長が、積極的に私をサポートしてくださいました。

前回の購入から間があり、まとまらない案件が何棟かあったあとなので、今回購入できて大変嬉しく思っています！

今回で8棟目となりましたが、現在心を入れ替えて、初心に戻って精進をしています。

自分だけで動いていた最初のころと比べると、今はトレーナーからアドバイスをいただけるので、目線も変わり、感覚がある程度つかめてきたように感じています。

今後の目標は、一言では言えませんが、それを一言でいうと「幸せな状態」を目指しています。

これから物件を購入される方で、特に関東地方の方へ。

色々な「変化球」を投げる金融機関も最近出てきておりますが、結局のところ「会の基準に基づいた、地道な努力が一番」と考えています。頑張ってくださいませ！

関東地方 会社員 タロー！さん

■担当トレーナー：佐藤のコメント

タロー！さん、物件購入おめでとうございます！

タロー！さんはすでに何棟もお持ちでしたが、原点回帰で一から勉強し直そうとされる姿勢には、本当に頭の下がる思いです。

今回、取得された物件は買付が殺到した物件でしたが、ライバルに負けずに物件をグリップできたのは、タロー！さんの人柄とこれまで賃貸業で培われた経験が活かされていると思います。

お仕事お忙しいと思いますが、不動産投資と両立しながら、幸せな状態を目標に、引き続きがんばってください！

佐藤 彰洋