

## 気持ちの余裕と迅速な行動で スムーズに3棟目を購入

---

私は、入会して4年目となり、今回は3棟目の購入となりました。

前回、物件決済の数日前に良さそうな物件を見つけ、決済日の夕方に現地に行き物件見学とヒアリングをしました。

物件は、ネットで普通に探したので、あまり大した事はしておりません。

現地で電話してみると、たまたま近くにいた仲介担当の方と会うことができ、2時間以上もいろいろ話をさせてもらったことが、その後の交渉に優位に働いたように思います。

今回の物件は、今までに比べスムーズで、大きな危機はありませんでした。

それでも、物件を購入できた要因を考えてみますと、担当者と早い段階で会って、使える銀行がある等、いろいろアピールできたことがポイントだったと思います。

今回で3棟目になりますが、複数棟持つことで余裕が生まれ、買えなくても気落ちすることが減り、何でもいいから買わなくては！と焦ることが少なくなりました。

これまでを振り返ってみると、良い意味で、「あり得んだろう」そう思っていたことが、夢物語ではなく、現実になってしまう会でした（笑）

この調子で進めていけば、今後の目標、一年以内に家賃収入1億円達成も、きっと現実のものになると確信しています！

中部地方 勤務医 Kさん

## ■担当トレーナー：法身のコメント

---

Kさんの最近の動きは非常に良くなってきました。  
確かに、焦りがなくなり、心に余裕が出てきたからかもしれませんね。

直近では別の案件も購入され勢いもついて来ました。  
この流れで目標達成に向けて頑張ってください！  
きっと達成可能だと思います。

法身 栄治