

地道な活動で、Onevestar にあと一歩！ 年内達成を目指す

私は、2015年4月に入会し、2年4ヶ月が経過しました。

今回は、4月に4棟目、6月に5棟目、7月に6棟目と、4ヶ月で3棟購入できました。3棟合計の価格は、5.4億円です。

実は、昨年9月に3棟目を購入した後、なかなか買えませんでした。

ですが、11月に大阪に赴任してきてから、地道に大阪の地銀を開拓してきたことが、今回の連続購入につながったと思います。

トレーナーの言葉で背中を押され 地道に淡々と実行した成果

今回の物件は3棟とも、売買の仲介店の方からご紹介いただいたものです。

6月に購入した物件は、融資付けに苦労して、一旦諦めましたが、その後、別の仲介から別の銀行を紹介いただき、何とか融資承認まで進みました。

ただ、借入条件が余りよくなく、物件価格が大きかったこともあり、ビビッてしまい、法身さんに何度も相談をさせて頂きました。

恐らく、この件だけで、4～5回はお電話したと思います。

最後は、「今のステージなら大丈夫。借り換えも視野にいれるつもりで行きましょう！」と背中を押して頂き、「他の物件もあるから、何とかなるか！」と半ば開き直って購入しました。

振り返ってみると、成功の要因は、会で教えて頂いているノウハウを、地道に実行した事だと言えます。

3棟とも仲介店からの紹介ですが、メールにキチッと返答する、出来るだけ電話で直接会話をする、融資セットでアピールする、などを、行い続けた結果だと思います。

会のノウハウとアルティメットサポートは 最短距離で成功に導くエッセンス

これに加えて、アルティメットサポートのおかげで、タイムリーに相談できた事が非常に大きいです。

迷った時に、個別の状況を理解してくれ、専門的なアドバイスをいただけた事で、遅れずに判断して進むことができました。

物件検索や現地調査、銀行開拓など、ひとつひとつは地味な活動の積み重ねですが、「これを積み重ねていけば結果は出る」という事に実感が持てるようになりました。

いたずらに幸運を願うのではなく、目の前の事に集中して努力をしていけば、結果は付いてくるのだな、と、不動産投資においても信じていることが出来るようになってきました。

今回の購入で、Onevestarにあと一步のところまでできましたので、年内には達成したいと思います。

この会のノウハウは、多くの方々が成功されているもののエッセンスです。その中で、最短距離を教えてください。

自分でトライアンドエラーをするよりも、圧倒的に早く成功できます。

中でもアルティメットサポートは、素晴らしいです。機会があれば、絶対に入っておいたほうが良いです。

おおげさではなく、この会の教材やサービスにお金を使うことは、ものすごく投資対効果が高いと思います。

関西地方 会社員 パンダさん

■担当トレーナー：法身のコメント

パンダさん、短期間での連続購入、本当におめでとうございます！
昨年からの頑張りの結果が出ましたね。

パンダさんにとっては、大阪への転勤も新たな金融機関を開拓する上でプラスに働きました。Onevestarにももう一息です。

パンダさんとのSkype相談時の活動レポートは非常に完成度も高く、当方も頑張る刺激となります。

この調子で頑張ってください！

法身 栄治